

Wir suchen Sie

Die Audicon GmbH ist seit rund 15 Jahren am Markt etabliert und verfügt über umfangreiches Know-how in den Bereichen Datenanalyse, Audit und Reporting. Die Software-Lösungen des Unternehmens sind heute bei über 3.500 Unternehmen, nahezu allen bedeutenden Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaften sowie der Finanzverwaltung im Einsatz.

Für unseren Standort **Düsseldorf** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Sales (m/w)

Ihre Aufgabe

- Ausbau des Marktanteils unserer Lösungen mit den Schwerpunkten
 - Direktvertrieb
 - Neu- und Bestandskundenakquise
 - Umsetzung von Vertriebsstrategien
 - Branchenentwicklung
- Steigerung des Produkt- und Dienstleistungsumsatzes
- Beobachtung des Marktes und Wettbewerbs
- Auf- und Ausbau der Kundenzufriedenheit
- Sicherstellung der effizienten Zusammenarbeit im Team

Ihr Profil

- Vertriebserfahrung, idealerweise im Bereich Software- oder Projektvertrieb
- Nachweis vertrieblicher Erfolge in diesem Umfeld
- Deutsch und Englisch verhandlungssicher in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft

Sie sind operativ ausgerichtet und verfügen über eine hohe Eigenmotivation. Dabei zeichnen Sie sich durch ein sicheres Auftreten, Überzeugungskraft, Durchsetzungs- und Kooperationsvermögen aus. Sie sind belastbar, flexibel und haben Spaß an Teamarbeit.

Was wir Ihnen bieten

Neben einem interessanten, umfassenden Tätigkeitsgebiet in einem erfahrenen Team bieten wir Ihnen Raum für Ihre persönliche Weiterentwicklung.

Haben wir Sie neugierig gemacht? Dann schicken Sie uns bitte umgehende Ihre ausführlichen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellungen und frühest möglichem Eintrittsdatum an:

Audicon GmbH

z. Hd. Simone Düring
Neuer Zollhof 3
40221 Düsseldorf
Telefon: +49 211 5 20 59-0

www.audicon.net

